Вопросник для определения инвестиционной привлекательности проекта:

Blue Rock Capital

A. Проверка реальности Оцените Ваш проект по следующим критериям:	Скорее **НЕТ**	Скорее **НЕТ,** но планы решения проблемы существуют	Скорее **ДА**
1. Существует ли написанный и актуальный (регулярно используемый) бизнес-план?			
2. Существуют ли актуальные проекции финансовых результатов и прогноз движения денежных средств, подготовленный нанятым консультантом?			
3. Существует ли бизнес-концепция проекта на основе письменно сформулированных технических и бизнес-принципов (и вообще, это имеет смысл)?			
4. Существует ли конкретное понимание периода времени, необходимого для достижения позитивного cash-flow?			
5. Является ли финансирование, которое ищет компания, адекватным по отношению к уже достигнутым результатам?			
6. Если проект основан на использовании собственной технологии, защищена ли интеллектуальная собственность адекватно?			
7. Существует ли позитивная «персональная химия» между членами команды?			
8. Адекватны ли персональные финансовые запросы существующих акционеров проекта масштабам бизнеса?			

B. Рыночные возможности Проранжируйте Ваш проект по каждому из представленных факторов:	Скорее **Неадекватно**	Скорее **Так же,** как у конкурентов	Скорее **Лучше** чем у большинства конкурентов	Потенциально **Исключительно**	Не могу оценить
1. Существует ли у самой компании вера, что она обладает существенными и заслуживающими доверия рыночными возможностями (т.е., обладают ли продукт, услуга или бизнес-система реальными отличительными особенностями, либо являются на порядок более производительными, чем аналоги?).					
2. Оцените подход компании к рыночной стратегии преодоления безразличия клиентов (или недостатка их информированности), формирования конкурентных предложений для рынка, прочих экономических стимулов.					
3. Оцените способность компании, как нового игрока на рыночной нише, выжить так долго, чтобы проект окупился.					

C. Менеджмент Оцените проект по следующим критериям:	Скорее **НЕТ**	Скорее **НЕТ,** но планы решения проблемы существуют	Скорее **ДА**
1. Существует ли хотя бы один член команды, способный реализовать весь объем работы?			

2. Является ли вся команда менеджмента полной и пригодной для всего объема работ по проекту?			
3. Существует ли готовность существующей команды принять новых менеджеров и внешних директоров?			
4. Существуют ли подходящие внешние эксперты для оценки адекватности проекта?			
5. Присущи ли существующей команде способности и опыт на мобилизацию недостающих ресурсов?			

D. Технология Оцените приблизительный рейтинг проекта по следующим факторам:	Скорее **Неадекватно**	Скорее **Так же,** как у конкурентов	Скорее **Лучше** чем у большинства конкурентов	Потенциально **Исключительно**	Не могу оценить
1. Оцените осуществимость реализации заявленных технологических целей и технологических принципов проекта.					
2. Сопоставьте предложенную программу технологического развития с другими существующими технологиями (или возможными будущими технологиями).					
3. Оцените технологические достижения компании к текущему дню.					
4. Оцените планы компании по получению всех необходимых разрешений государственных органов или коммерческих ассоциаций.					

E. Ресурсы Оцените приблизительный рейтинг проекта по следующим факторам:	Скорее **Неадекватно**	Скорее **Так же,** как у конкурентов	Скорее **Лучше** чем у большинства конкурентов	Потенциально **Исключительно**	Не могу оценить
1. Оцените соответствие планируемого бюджета общим задачам проекта.					
2. Оцените возможность привлечения дополнительных денежных средств, необходимых для реализации проекта.					
3. Оцените адекватность существующих основных средств (собственных или арендуемых) потребностям проекта.					

F. Программа коммерциализации Оцените приблизительный рейтинг проекта по следующим факторам:	Скорее **Неадекватно**	Скорее **Так же,** как у конкурентов	Скорее **Лучше** чем у большинства конкурентов	Потенциально **Исключительно**	Не могу оценить
1. Оцените предложенный план коммерциализации относительно:					

1.1 Расписания исследовательских работ					
1.2 Оформления авторских прав и патентов					
1.3 Расписания маркетинговых действий					
1.4 Расписания производственного процесса					
1.5 Получения необходимых разрешений					
2. Прокомментируйте план продаж компании и ее способность к конкуренции на рынке.					
3. Оцените методы, которые использует компания для дистрибьюции товара/услуги.					
4. Оцените подход компании к поддержке клиента (customer support).					
5. Оцените систему финансового контроля в компании, структуры					

менеджмента и способности к стратегическому планированию.					
6. Оцените исполнимость планов компании по достижению основных реперных точек в графике коммерциализации продукта.					

G. Критические точки. Оцените прочие существенные проблемы, касающиеся реализации проекта и нужд компании. Определите круг наиболее важных вопросов, подлежащих предварительному решению до вынесения решения о финансировании компании.

Фундаментальные вопросы

A1 A2 A3 A4 A5 A6 A7 A8

Рыночные возможности

B1 B2 B3

Проблемы менеджмента

C1 C2 C3 C4 C5

Технологические проблемы

D1 D2 D3 D4

Ресурсы

E1 E2 E3

Программа коммерциализации

F1.1 F1.2 F1.3 F1.4 F1.5

F2 F3 F4 F5 F6

H. Комментарии. Основываясь на информации в предложенной форме и иных ощущениях и выводах, которые Вам удалось получить/сделать, отметьте наиболее важные для проекта моменты.