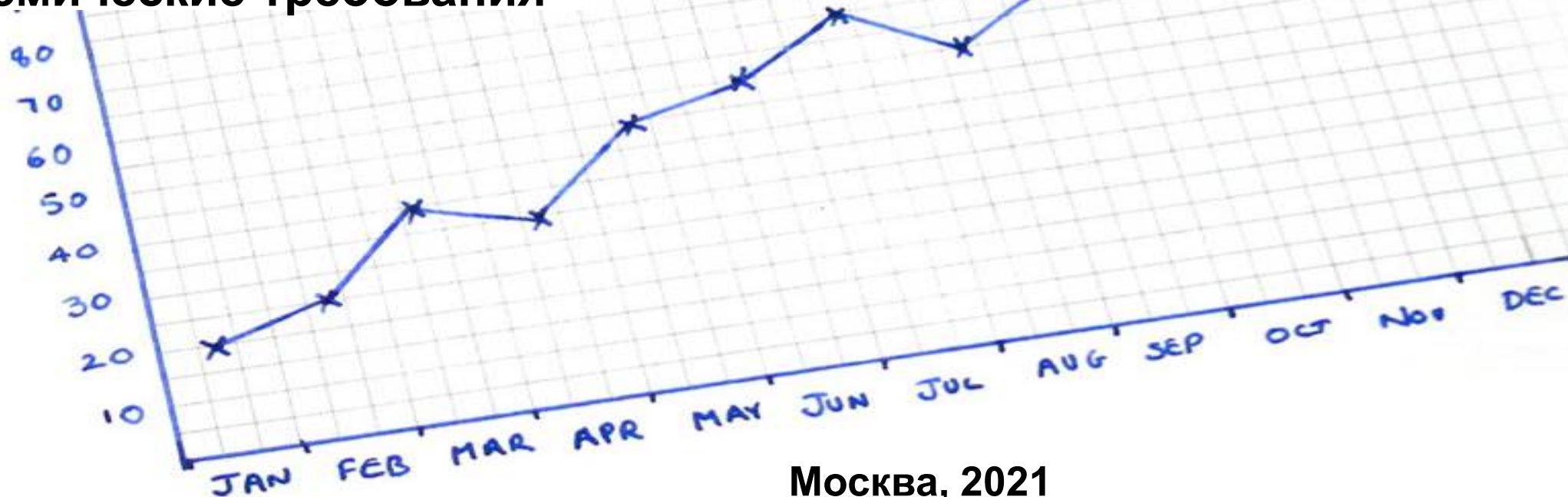


# Курс «Практика привлечения финансирования на международных рынках»

Краткое введение.  
Академические требования



Москва, 2021

# О преподавателе

Михаил Юрьевич Черкасов ([cherkasov.ch](http://cherkasov.ch))

e-mail: [mikhail@cherkasov.ch](mailto:mikhail@cherkasov.ch)

Директор по корпоративному финансированию нефтеперерабатывающей компании Славянск-эко ([www.slaveco.ru](http://www.slaveco.ru)). В предыдущие годы – Финансовый директор сети ресторанов «Прайм» ([www.prime-star.ru](http://www.prime-star.ru)), Директор по корпоративному финансированию группы ScanOil (реализация нефтепродуктов b2b посредством топливных карт, [www.scanoil.ch](http://www.scanoil.ch)); директор по корпоративному финансированию Valinor PLC (сельскохозяйственное производство и международная торговля зерном, [www.valinor-in.ru](http://www.valinor-in.ru)); директор компании RUS e-Tickets SA, владеющей ресурсом [www.anywayanyday.com](http://www.anywayanyday.com). Председатель правления банка «Казначей» (ныне – «Ренессанс кредит»), руководитель подразделений по реализации региональных проектов в страховой компании «РОСНО» (ныне - Allianz) и банке «Менатеп» (ныне – «Траст»).



# Программа курса

cherkasov.ch

Cherkasov.ch

Персональная страница Михаила Черкасова

## Персональная страница Михаила Черкасова

Главная   Моделирование   Программы   Ссылки   Стартапы   Стратегия   Корпоративные финансы   Обо мне

### Приветствую моих слушателей!

Опубликовано Октябрь 25, 2013 автором admin171

Для слушателей Института повышения квалификации:

Здравствуйте,

Программы Ваших курсов Вы найдете [здесь](#). Там же — глоссарий, принципы оценки и руководство по построению финансовых моделей.

Моя биография [здесь](#).

- Русский
- English

Октябрь 2018

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

« Окт

0:08  
четверг  
18.10.2018



# Программа курса

## На главной странице сайта

Консалтин: Google Mail.Ru Поиск в Интернете Яндекс Почта

более глубоко погрузиться в профессиональные знания по тем темам, которые мы проходим.

Я — в полном Вашем распоряжении для разъяснений по адресу: [mikhail@cherkasov.ch](mailto:mikhail@cherkasov.ch). Используйте этот же адрес для присылки решенных кейсов. Надеюсь, они не будут скучными и бесполезными.

Желаю Всем Удачи и высоких баллов!!!

### Курс «Стратегия привлечения финансирования»

Ваша страница - «Стратегия привлечения финансирования». Здесь: все лекции и кейсы, над которыми придется поработать. Кейсы Вы решаете любыми группами от 1 до 4 человек с неограниченным числом подходов к скинраду: присылаете мне — получаете комментарий — снова решаете или получаете отметку об исполнении. В Ваших электронных письмах указывайте, пожалуйста, фамилии и имена всех членов коллектива, который работал над кейсом. В день экзамена/зачета я буду беседовать с каждым членом группы для уточнения личной оценки.

Факультативные кейсы и индивидуальные вопросы служат для улучшения Вашей итоговой оценки.

Сдача работ (абсолютный **дедлайн!!!**) — \_\_\_\_\_ 2018 г. 12-00 дня. Извините, присланное позже не учитываю. Комментарии присылаю Вам только на задания, выполненные ровно за 1 сутки до установленного дедлайна.

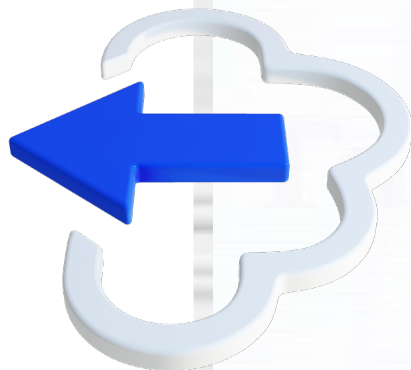
Индивидуальные **вопросы** к каждому слушателю по лекциям (помогут улучшению личных баллов — пишите ответы мне в почту с указанием источников):

1. Какой из индексов и соответствующей презентации, по мнению автора, является наиболее релевантным для оценки перспектив стоимости торговли и экономики?
2. Какие международные биржи (кроме СПР, ЛЧМЕНЬ и фьючерсы) на этот товар?
3. Сколько раундов инвестиций на фоне UBER, какова максимальная оценка компании сейчас привлекает столько денег от инвесторов?
4. Какова средняя доходность муниципальных облигаций в США на данный момент времени?

Ваши текущие **ОЦЕНКИ** находятся здесь (по состоянию на 16:00 08/10/2018).

[Students list 1+ФМП](#)

Успехов!!!

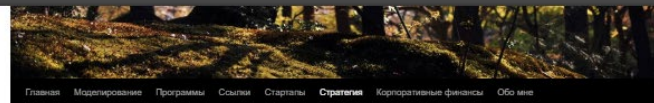


**И тут - ЗАДАНИЯ!!!**

**Загляните также в полезные «Ссылки»**

## В разделе «Стратегия»

онсалтин: Google Mail.Ru Поиск в Интернете Яндекс Почта



Стратегия

Стратегия привлечения финансирования

Лекции

[Введение. Основное содержание](#)

[Индексы 09\\_2015\\_Part1](#)

[Индексы 09\\_2015\\_Part2](#)

[Оффшорный бизнес 2016](#)

[Управление риском](#)

[Торговое финансирование](#)

[Private placement and venture](#)

[IPO](#)

[Облигации](#)

[M&A](#)

[Проектное финансирование](#)

[Структурированное финансирование](#)

[Синдикаты](#)

Задания

... в любой загадке таится...

И тот, кто...

Обращайтесь по эл. почте...

полностью в ответе за...

не решать за Вас.

Обязательные кейсы.

Решение стоит дорого. Очень хочу надеяться, что справившись с этими задачами,

Русский

English

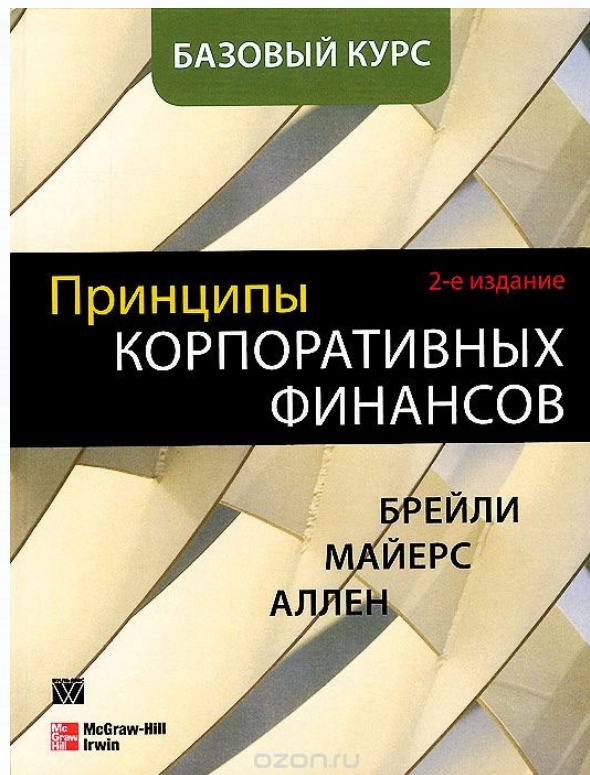
Октябрь 2018

Пн	Вт	Ср	Чт	Пт	Сб	Вс
1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28
29	30	31				

< Окт

**Тут - ЗАДАНИЯ!!!**

# Литература



Более полный список литературы смотрите на сайте [Cherkasov.ch](http://Cherkasov.ch) в разделе «Программы»

# Оценка знаний

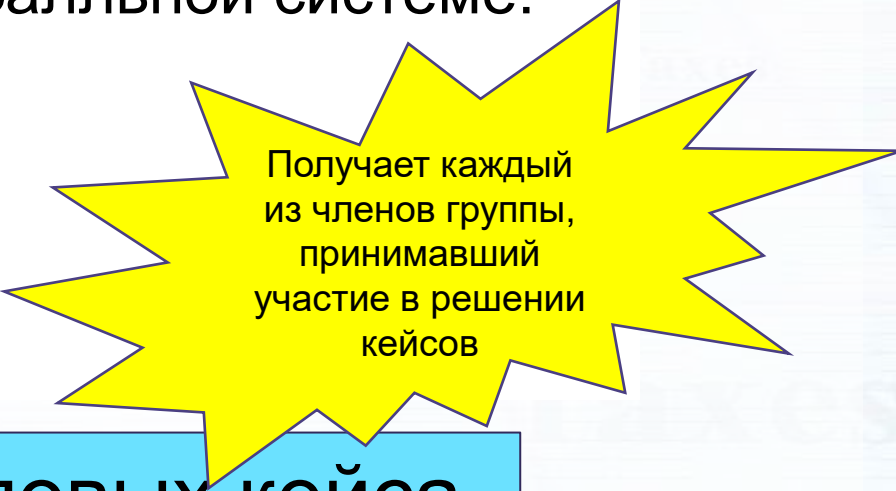
Экзаменационные/Зачетные баллы по 10-балльной системе:

**1-3** балла = неудовлетворительно

**4-5** баллов = удовлетворительно

**6-7** баллов = хорошо

**8-10** баллов = отлично



Получает каждый из членов группы, принимавший участие в решении кейсов

**ЗАЧЕТ = 3 обязательных групповых кейса**

**ИНДИВИДУАЛЬНАЯ ИТОГОВАЯ ОЦЕНКА = Оценка за 3 обязательных кейса (max 50%) + Оценка за индивидуальные задания (max 30%) + Оценка за активность (max 20%)**

**ИТОГОВАЯ ОЦЕНКА =**

**5 + 3 + 2 = 10**



# Оценка знаний

	Обязательные Кейсы			Индивидуальные Факультативные Кейсы. Для получения максимально высокого итогового балла достаточно набрать 20 баллов за эти задания. Превышение 20 баллов улучшает итоговую оценку еще больше										
Цена каждого кейса	10	10	10	5,0	4,0	3,0	3,0	3,0	2,0	2,0	2,0	1,0	1,0	1,0
	Trading + hedge	Venture	IPO	M&A	Оценка компании	Проектное	Облигации	Anti-dilution protection	Торговое	PP-DPP	Вопросы	Cherchez la Femme	Китайская география	Квест

Сроки сдачи **обязательных** кейсов регламентированы. Сдача после установленной даты влечет дисконтирование оценки

Дисконт-фактор, применяемый после установленной даты = 0,8163

**Найдите Ставку дисконтирования !!!**  
+ к оценке !!!

**Абсолютный** дедлайн сдачи работ – 12 часов дня предшествующего зачету



# Оценка знаний

ФИО Слушателя	Рейтинг индивидуальный (Итоговая оценка по 10-балльной шкале)	ИТОГ	Активность	Экзамен / Зачет	Кейсы Общая оценка	Trading + hedge	Venture	IPO	M&A	Оценка компании	Проектное	Облигации	Anti-dilution protection	Торговое	PP-DPP	Вопросы	Cherchez la Femme	Китайская география	Квест
	9,76	<b>10</b>		5,00	57,00	10,00	10,00	10,00	5,00	4,00	3,00	3,00	3,00	2,00	2,00	2,00	1,00	1,00	1,00

*Портрет отличника*

ФИО Слушателя	Рейтинг индивидуальный (Итоговая оценка по 10-балльной шкале)	ИТОГ	Активность	Экзамен / Зачет	Кейсы Общая оценка	Trading + hedge	Venture	IPO	M&A	Оценка компании	Проектное	Облигации	Anti-dilution protection	Торговое	PP-DPP	Вопросы	Cherchez la Femme	Китайская география	Квест
	4,00			4,00	24,00	8,00	8,00	8,00											

*Портрет просто хорошего человека*



**ЖЕЛАЮ УСПЕХОВ !!!**